

土地からの提案が苦手アプローチの仕方に迷っている、  
建物契約につながらない埼玉県内の注文住宅営業マンへ

埼玉県内限定！

受講料  
**無料!**

# マドリル営業支援セミナー

突然ですが...あなたはこの問題が解けますか?/

Q

下記〔A様ご要望〕に対し、どのような提案ができますか？

A様ご要望

- ドア to 秋葉原駅...60分以内
- 駅徒歩...20分以内
- 土地予算...2,500万円
- 敷地面積...100㎡以上

どのような答えが導き出されるのか...

JR・地下鉄など各路線を駆使した土地提案を  
得意とする**マドリル**が答えを導き出します！

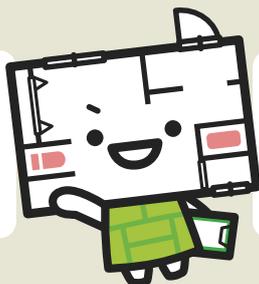


さらに!

各ハウスメーカー様とお取引してきた  
マドリルだから伝えられる2つのこと

その1

土地ヒアリングNG実例集



その2

トップセールスマンの特徴



マドリル  
間取りから注文住宅を考える

<https://madoriru.com/lp/>



すぐに実践できる営業テクニックの  
詳細はセミナーで!